

Wir sind ein innovatives Unternehmen mit Sitz in Langnau im Emmental und realisieren rahmenlose swissFineLine-Schiebefenster in international ausgezeichnetem Design.

Zur Ergänzung unseres bestehenden Teams suchen wir eine initiative Unterstützung als

## Technischer Verkaufsberater, Westschweiz (m/w)



### Ihre Herausforderung

- Für die französischsprachigen Regionen der Schweiz sind Sie in technischen Aufgabenstellungen die erste Ansprechperson bei Kunden, Architekten und Vertriebspartner
- Beratung und Betreuung von bestehenden Kunden sowie Akquise von Neukunden
- Führen von Verkaufsverhandlungen und anschliessender Projektbegleitung

### Ihr Profil

- Sie verfügen über eine technische Grundausbildung idealerweise in der Fensterbranche, und haben vorzugsweise eine Weiterbildung absolviert.
- Einige Jahre Verkaufserfahrung im Schweizer Markt ist von Vorteil
- Sie arbeiten selbständig, zielorientiert und verfügen über eine hohe Leistungsbereitschaft und Kundenorientierung
- gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch (in Wort und Schrift, Niveau B1/B2)
- Sie zeichnen sich durch hohe kommunikative Fähigkeiten, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Ihre gewinnende Persönlichkeit aus.

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum in einem wachsenden Unternehmen im internationalen Umfeld. Bei uns erwarten Sie herausragende Bauprojekte, eine moderne Infrastruktur und interessante berufliche Perspektiven. Arbeitsort Grossraum Westschweiz, zur Einführung mit Arbeitsplatz in Langnau.

Stellenantritt nach Vereinbarung

**Sind Sie interessiert?** Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Erstfragen beantwortet Ihnen gerne Herr Adrian Rindisbacher. Kontaktaufnahme von Stellenvermittlungen ist nicht erwünscht.